

(高级) 区域市场经理

Job ID

REQ-10075680

Июн. 22, 2026

Китай

Disponibile in: Italiano | [Deutsch](#) | [Français](#) | [中文](#) | [Русский](#) | [Türk](#) | [Español](#) | [English](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

Сводка

~Local Brand Managers OR global / regional / local sub-function specialists all'interno di una specifica sotto-funzione di marketing.

~Definire la strategia del prodotto in accordo con il dipartimento di gestione locale e marketing globale e implementare piani/progetti tattici di supporto.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Prepara i contenuti dei team integrati del marchio e dei team di lancio.
- ~ Responsabile dell'esecuzione, del monitoraggio e dell'analisi dei piani tattici concordati al fine di garantire la crescita del/dei marchio/i
- ~ Guida lo sviluppo di attività promozionali in linea con le linee guida interne e il Codice di condotta.
- ~ Monitorare e controllare i budget, le previsioni e le spese del marchio e valutare il marketing mix del prodotto per valutare l'efficacia dei costi e i risultati.
- ~ Identifica le informazioni e le opportunità del mercato dell'area tramite le interazioni con i clienti
- ~ Esegue attività di marketing centrali e attività di marketing avviate a livello regionale
- ~ Monitora le prestazioni del prodotto e l'ambiente esterno utilizzando gli strumenti appropriati e adottando misure correttive se necessario per raggiungere gli obiettivi aziendali
- ~ Collaborare con team di Marketing e Medical per massimizzare le attività: - Centri scout, KOL e OLI per malattia all'interno del territorio assegnato - Identificare esigenze specifiche per ogni segmento di pazienti e le implicazioni della malattia per ciascuno di essi all'interno del territorio assegnato

Key Performance Indicators

~Local Brand Managers OR global / regional / local sub-function specialists all'interno di una specifica sotto-funzione di marketing.

~Definire la strategia del prodotto in accordo con il dipartimento di gestione locale e marketing globale e implementare piani/progetti tattici di supporto.

Work Experience

- ~Esperienze interculturali
- ~Operations management and execution
- ~Project Management

Skills

- ~Marketing Digitale
- ~Strategia di marketing
- ~Strategia di prodotto
- ~Gestione delle risorse
- ~Marketing del prodotto
- ~Gestione del ciclo di vita del prodotto (Plm)
- ~Comprensione del settore sanitario
- ~Aree patologiche prioritarie Competenza
- ~Eccellenza Commerciale
- ~Eccellenza operativa
- ~Orientamento al cliente
- ~Agilità
- ~Influenzare le competenze
- ~Capacità di negoziazione
- ~Coinvolgimento degli stakeholder
- ~Gestione degli stakeholder
- ~Partnership strategiche
- ~Collaborazione interfunzionale

Language

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Hefei (Anhui Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Маркетинг
Job Type
Full time
Employment Type
Regolare
Shift Work
No

Job ID
REQ-10075680

(高级) 区域市场经理

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10075680

(高级) 区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-it-it>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-de-de>
2. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-fr-fr>
3. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-zh-cn>
4. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-ru-ru>
5. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-tr-tr>
6. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-es-es>
7. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli>
8. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-ja-jp>
9. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-nl-nl>
10. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10075680

14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10075680