

Sales Representative Immunology - Monterrey

Job ID

REQ-10081684

июл 01, 2026

Мексика

Disponible en: Español | [Deutsch](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [Русский](#) | [Türk](#) | [中文](#) | [English](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

Сводка

El representante de ventas es un impulsor líder de nuestras interacciones con los clientes y el rendimiento de las ventas. Son la cara de nuestro enfoque de experiencia del cliente y construyen relaciones profundas que brindan valor a los clientes y pacientes para impulsar el crecimiento de las ventas de una manera ética y conforme.

About the Role

Responsabilidades -

- Desarrollar e implementar estrategias comerciales para impulsar el crecimiento sostenible de las ventas y maximizar la participación de mercado en el territorio asignado.
- Identificar, segmentar y priorizar profesionales de la salud, cuentas clave y stakeholders de alto potencial mediante análisis de datos y conocimiento del mercado.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con médicos, líderes de opinión (KOLs) y actores relevantes del ecosistema de salud, posicionándose como un socio estratégico de confianza.
- Mantener conversaciones consultivas basadas en valor para comprender las necesidades de los clientes, los desafíos clínicos y las oportunidades que contribuyan a mejorar la atención de los pacientes.
- Diseñar y ejecutar planes de engagement personalizados utilizando múltiples canales de interacción, alineados con las preferencias y necesidades de cada cliente.
- Generar y compartir insights de mercado y de clientes con equipos multifuncionales para contribuir al diseño de campañas, contenidos y estrategias orientadas al negocio.
- Colaborar de manera transversal con equipos médicos, acceso, marketing y otras áreas para implementar soluciones innovadoras que generen valor para los clientes y los pacientes, actuando siempre bajo los más altos estándares éticos y de cumplimiento.

Perfil ideal -

- Profesional en Ciencias de la Salud, Administración, Mercadeo o carreras afines. Deseable formación complementaria en áreas comerciales o de gestión de negocios.
- Experiencia comprobada en visita médica, ventas especializadas o gestión comercial dentro de la industria farmacéutica.
- Deseable experiencia en Immunología, Biológicos, Especialidades o líneas de alta complejidad.
- Historial de logro de objetivos comerciales y manejo exitoso de cuentas clave.
- Experiencia interactuando con especialistas, líderes de opinión y actores relevantes del sistema de salud.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you.

Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Marketing

Место

Мексика

Сайт

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

Продажи

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Ventas)

Shift Work

No

Ajustes de accesibilidad

Novartis tiene el compromiso de trabajar y proporcionar adaptaciones razonables para personas con discapacidad. Si, debido a una condición médica o discapacidad, necesita una adaptación razonable para cualquier parte del proceso de contratación, o para desempeñar las funciones esenciales de un puesto, envíe un correo electrónico a tas.mexico@novartis.com y permítanos conocer la naturaleza de su solicitud y su información de contacto. Incluya el número de posición en su mensaje.

Job ID
REQ-10081684

Sales Representative Immunology - Monterrey

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10081684

Sales Representative Immunology - Monterrey

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-es-es>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-de-de>
2. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-fr-fr>
3. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-it-it>
4. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-ru-ru>
5. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-tr-tr>
6. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-zh-cn>
7. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey>
8. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-ja-jp>
9. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-nl-nl>
10. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081684-sales-representative-immunology-monterrey-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. <mailto:tas.mexico@novartis.com>
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Immunology---Monterrey_REQ-10081684
15. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Immunology---Monterrey_REQ-10081684