

Access Field Manager

Job ID

REQ-10082262

Июн. 30, 2026

Китай

Disponible en: Français | [Deutsch](#) | [Italiano](#) | [Русский](#) | [中文](#) | [Türk](#) | [Español](#) | [English](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

Сводка

~ Diriger la mise en œuvre d'une stratégie durable d'accès des patients au niveau local (CPO). Collecte et analyse des données afin de générer des informations pour les soumissions d'accès aux patients qui créent conjointement de la valeur pour les clients, les patients et Novartis.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Dirige les projets pr soumettre les dossiers d'accès aux patients aux autorités réglementaires application normes élevées de l'excellence opérationnelle.
- ~ Fournit une contribution pertinente aux décisions locales en matière de développement de produits.
- ~ Fournit une justification analytique pour les analyses de rentabilisation.
- ~ Maintenir et mettre à jour tous les outils et systèmes de P&R pertinents.
- ~ Crée des rapports perspicaces qui traduisent les résultats de l'analyse des données pertinentes sur la stratégie de tarification et de remboursement des produits de Novartis et de ses concurrents en recommandations commerciales percutantes.
- ~ Établir et exploiter des réseaux et des relations solides avec des clients clés, des leaders d'opinion clés et des décideurs clés individuels et institutionnels, afin d'optimiser le positionnement et le message des produits Novartis et de faciliter la co-crédation de propositions de valeur avec les clientèle.
- ~ Dirige l'entrée locale vers la tarification globale et locale.
- ~ Adapte les modèles de l'économie mondiale des soins de santé pour refléter avec précision les environnements locaux.

Key Performance Indicators

- ~Atteinte des objectifs locaux de P&R et d'adoption de Novartis
- ~ Utilisation efficace et amélioration des systèmes de suivi pour mesurer l'accès.
- ~ Raccourcir le délai de mise sur le marché des produits
- ~Amélioration/élargissement de l'accès des patients

Work Experience

- ~Expérience avec la compilation de dossiers de remboursement
- ~Capacité avérée à comprendre et à communiquer clairement des sujets scientifiques et économiques.
- ~Compréhension des soins de santé nationaux, de l'environnement réglementaire des processus de P&R et d'inscription des médicaments.
- ~Solides compétences en négociation et en analyse

Skills

- ~Compétences analytiques
- ~Réseau informatique
- ~Finance
- ~Économie de la santé
- ~Évaluation des technologies de la santé (ETS)
- ~Gestion des Grands Comptes
- ~Positionnement du produit
- ~Propositions de valeur
- ~Affaires publiques
- ~Accès au marché
- ~Un état d'esprit centré sur le client
- ~Compréhension du secteur de la santé
- ~Collaboration interfonctionnelle
- ~Preuves du monde réel (Rwe)
- ~Gestion de projet
- ~Gestion des processus
- ~Pensée analytique
- ~Agilité

Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Jinan (Shandong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
CDI
Shift Work
No

Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-de-de>
2. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-it-it>
3. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ru-ru>
4. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-zh-cn>
5. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-tr-tr>
6. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-es-es>
7. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager>
8. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ja-jp>
9. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-nl-nl>
10. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-sl-si>

11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082262
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082262