

Access Field Manager

Job ID

REQ-10082262

Июн. 30, 2026

Китай

Доступно в: Русский | [Deutsch](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [中文](#) | [Türk](#) | [Español](#) | [English](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

Сводка

Возглавляет реализацию стратегии устойчивого доступа пациентов на местном уровне (CPO). Собирает и анализирует данные для получения аналитической информации для представлений Patient Access, которые совместно создают ценность для клиентов, пациентов и Novartis.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Руководит проектами по передаче досье ДДП регулирующим органам согласно высоким стандартам производственной эффективности.
- ~ Обеспечивает раннюю актуальную информацию для принятия решений по разработке местных продуктов.
- ~ Аналитическое обоснование бизнес-кейсов.
- ~ Поддерживает и обновляет все соответствующие инструменты и системы P&R.
- ~ Создает информативные отчеты, которые преобразуют результаты анализа соответствующих данных о ценообразовании и стратегии возмещения расходов Novartis и продуктов конкурентов в эффективные бизнес-рекомендации.
- ~ Создает и использует прочные сети и отношения с ключевыми клиентами, ключевыми лидерами общественного мнения, а также отдельными и институциональными ключевыми лицами, принимающими решения, для оптимизации позиционирования и распространения информации о продуктах Novartis и содействия совместному созданию ценностных предложений с Клиентов.
- ~ Приводит локальные входные данные как к глобальному, так и к локальному ценообразованию.
- ~ Адаптирует модели глобальной экономики здравоохранения для точного отражения местных условий.

Key Performance Indicators

- ~ Достижение местных целей Novartis по P&R и поглощению
- ~ Эффективное использование и совершенствование систем слежения для измерения доступа.
- ~ Сокращение времени выхода продукта (продуктов) на рынок
- ~ Улучшение/расширение доступа пациентов

Work Experience

- ~ Опыт составления досье на возмещение расходов
- ~ Доказанная способность понимать и ясно излагать научные и экономические темы
- ~ Понимание национальной системы здравоохранения, нормативно-правовой базы в области P&R и процессов внесения препаратов в реестр
- ~ Сильные переговорные и аналитические навыки

Skills

- ~ Аналитические способности
- ~ Компьютерная сеть
- ~ Финансировать
- ~ Экономика здравоохранения
- ~ Оценка технологий здравоохранения (HTA)
- ~ Управление ключевыми клиентами
- ~ Позиционирование продукта
- ~ Ценностные предложения
- ~ Связи с общественностью
- ~ Доступ к рынку
- ~ Клиентоориентированное мышление
- ~ Понимание сектора здравоохранения
- ~ Межфункциональное сотрудничество
- ~ Доказательства из реального мира (Rwe)
- ~ Управление проектами
- ~ Управление процессами
- ~ Аналитическое мышление
- ~ Подвижность

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Jinan (Shandong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-de-de>
2. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-fr-fr>
3. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-it-it>
4. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-zh-cn>
5. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-tr-tr>
6. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-es-es>
7. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager>
8. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ja-jp>
9. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-nl-nl>
10. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-sl-si>

11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082262
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082262