

## (高級) 大区经理

Job ID

REQ-10082947

июл 07, 2026

Китай

で利用可能: 日本語 | [Deutsch](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [Русский](#) | 中文 | [Türk](#) | [Español](#) | [English](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

### Сводка

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。部門横断的に働き、医療/アクセス戦略と連携し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。これらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます

### About the Role

#### Major Accountabilities

~ ビジネスをリードし、成長させる

~ FLMやクロスファンクショナルパートナーと協力して、顧客中心の国内事業計画を開発、実装、監視し、カスタマーエクスペリエンスを最適化します

#### Key Performance Indicators

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。部門横断的に働き、医療/アクセス戦略と連携し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。これらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます

#### Work Experience

~ エヌエー

#### Skills

~ リーダーシップ

~ 管理

~ プロフェッショナルなコミュニケーション

~ 影響力のあるスキル

~ 指導

~ メンタリング

~ 変更管理

~ コラボレーション

~ チームワーク

~ 分析スキル

~ 問題解決能力

~ 複雑性管理

~ 金融リテラシー

~ ヘルスケア分野

~ コマーシャル・エクセレンス

~ 倫理

~ コンプライアンス

#### Language

英語

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you.

Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Китай

Сайт

Shenyang (Liaoning Province)

Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd  
Functional Area  
Продажи  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regular (Sales Manager)  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10082947

(高级) 大区经理

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10082947

(高级) 大区经理

[Apply to Job](#)

**Source URL:** <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ja-jp>

**List of links present in page**

1. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-de-de>
2. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-fr-fr>
3. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-it-it>
4. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ru-ru>
5. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-zh-cn>
6. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-tr-tr>
7. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-es-es>
8. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli>
9. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-nl-nl>
10. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
13. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10082947](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947)
14. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10082947](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947)