

Field Access Lead

Job ID

REQ-10083668

июл 15, 2026

Китай

Disponibile in: Italiano | [Deutsch](#) | [Français](#) | [Русский](#) | [Türk](#) | [中文](#) | [Español](#) | [English](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

Сводка

~Supporta lo sviluppo e l'implementazione di strategie e tattiche innovative e vincenti per la determinazione dei prezzi e l'accesso al mercato in diverse fasi del ciclo di vita del prodotto.

~Facilita e raggiunge l'accesso ottimale dei pazienti, l'accessibilità, il rimborso e l'adozione per i farmaci internazionali (IM).

About the Role

Major Accountabilities

~ Supporta e implementa strategie e soluzioni di accesso vincenti e innovative, per servire gli asset in fase iniziale o massimizzare gli asset IM al momento del lancio, con particolare attenzione ai paesi prioritari, ai principali archetipi HTA e alle esigenze e alla fattibilità degli archetipi di impatto sul budget.

~ Sviluppa e implementa strategie di accesso dei pazienti di alta qualità per massimizzare l'accesso alle risorse di IM iniziali e/o supportare i preparativi e le attività di lancio locali.

~ Collabora con i direttori di access, i team regionali e nazionali per comprendere approfondimenti e feedback, si integra nelle strategie e nelle tattiche di accesso e di prezzo vincenti, incorporando il punto di vista del pagatore nelle strategie di prodotto interfunzionali generali e nelle decisioni di investimento.

~ Stabilisce e mantiene una forte rete professionale con le autorità governative competenti, i fornitori di assistenza sanitaria, le organizzazioni economiche sanitarie e altri rappresentanti decisionali per anticipare e influenzare le tendenze legislative P e R.

~ Supporta la creazione della strategia globale di determinazione dei prezzi e degli orientamenti politici e supporta lo sviluppo della strategia di negoziazione del pagatore

~ Supporta lo sviluppo di approcci innovativi per l'accesso dei pazienti e la contrattazione, Managed Entry Agreement (MEA) e Patient Support Programs (PSP), se necessario, per migliorare i risultati dei pazienti e supportare l'accessibilità economica del sistema sanitario.

Key Performance Indicators

~Supporta lo sviluppo e l'implementazione di strategie e tattiche innovative e vincenti per la determinazione dei prezzi e l'accesso al mercato in diverse fasi del ciclo di vita del prodotto.

~Facilita e raggiunge l'accesso ottimale dei pazienti, l'accessibilità, il rimborso e l'adozione per i farmaci internazionali (IM).

Work Experience

~conoscenza dei processi di rimborso e dei principi commerciali

~Capacità comprovata di sviluppare relazioni di fiducia con i principali stakeholder regionali

Skills

~Finanza

~Valutazione delle tecnologie sanitarie (Hta)

~Affari Pubblici

~Strategia di accesso al mercato

~Prove del mondo reale (Rwe)

~Economia Sanitaria

~Politica sanitaria

~Proposte di valore

~Collaborazione interfunzionale

~Gestione di progetto

~Gestione dei processi

~Abilità analitica

~Pensiero analitico

~Agilità

~Mentalità incentrata sul cliente

~Capacità di negoziazione

~Conformità normativa

~Gestione del rischio

~Strategia di go-to-market

~Comprensione del settore sanitario

~Innovazione

~Leadership ispiratrice

~Gestione delle persone

~Sviluppo dei dipendenti

~Strategia di accesso e rimborso

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Regolare
Shift Work
No

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de>
2. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr>
3. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ru-ru>

4. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr>
5. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn>
6. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es>
7. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead>
8. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp>
9. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl>
10. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668