

(高级) 大区经理

Job ID

REQ-10084618

июл 27, 2026

Китай

Na voljo v: Slovenščina | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Türk](#) | [中文](#)

Сводка

Second Line Sales Manager (SLM) spodbuja prodajno uspešnost z vodenjem ekipe First Line Sales Managers (FLM) pri izvajanju prilagojenih uporabniških izkušenj, ki prinašajo vrednost in uveljavljajo Novartis kot izbranega partnerja. Odgovorni so za oblikovanje in izvajanje nacionalne strategije komercialnega sodelovanja s strankami na skladen in etičen način, navzkrižno funkcionalno usklajevanje z medicinskimi/dostopnimi strategijami, da se zagotovi koheziven in sodelovalen pristop. SLM gradi najboljše in raznolike ekipe v svojem razredu s pridobivanjem talentov, razvojem in načrtovanjem nasledstva ter je odgovoren za spodbujanje kulture integritete. So ključnega pomena pri vplivanju na znatne, trajne organizacijske spremembe

About the Role

Major Accountabilities

~ Vodite in širite podjetje

~ Razvijte, implementirajte in spremljajte nacionalni poslovni načrt, osredotočen na stranke, v sodelovanju s podjetjem FLM in medfunkcionalnimi partnerji za optimizacijo uporabniške izkušnje

Key Performance Indicators

Second Line Sales Manager (SLM) spodbuja prodajno uspešnost z vodenjem ekipe First Line Sales Managers (FLM) pri izvajanju prilagojenih uporabniških izkušenj, ki prinašajo vrednost in uveljavljajo Novartis kot izbranega partnerja. Odgovorni so za oblikovanje in izvajanje nacionalne strategije komercialnega sodelovanja s strankami na skladen in etičen način, navzkrižno funkcionalno usklajevanje z medicinskimi/dostopnimi strategijami, da se zagotovi koheziven in sodelovalen pristop. SLM gradi najboljše in raznolike ekipe v svojem razredu s pridobivanjem talentov, razvojem in načrtovanjem nasledstva ter je odgovoren za spodbujanje kulture integritete. So ključnega pomena pri vplivanju na znatne, trajne organizacijske spremembe

Work Experience

~NA

Skills

~Vodstvo

~Menedžment

~Strokovno komuniciranje

~Vplivanje na spretnosti

~Coaching

~Mentorstvo

~Spremeni nadzor

~Sodelovanje

~Timsko delo

~Analitične spretnosti

~Spretnost reševanja problemov

~Upravljanje kompleksnosti

~Finančna pismenost

~Zdravstveni sektor

~Komerzialna odličnost

~Etika

~Skladnost

Language

Angleščina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Китай
Сайт
Zhengzhou (Henan Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Redni sodelavec (vodja prodaje)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10084618

(高级) 大区经理

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10084618

(高级) 大区经理

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-sl-si>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-de-de>
2. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli>
3. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-es-es>
4. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-fr-fr>
5. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-it-it>
6. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-ja-jp>
7. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-nl-nl>
8. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-ru-ru>
9. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-tr-tr>
10. <https://prod1.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10084618
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10084618